



GLOSTER Infokommunikációs Nyrt.
és leányvállalatai
(Gloster Csoport)

Féléves jelentés

2021. I. félév

(nem auditált, konszolidált)



TARTALOMJEGYZÉK

VEZETŐI ÖSSZEFOGLALÓ	4
A GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. CSOPORT SZINTŰ BEMUTATÁSA	6
A GLOSTER CSOPORT ÖSSZETÉTELE	6
LEÁNYVÁLLALATOK	7
A TÁRSASÁG ADATAI	10
RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK	11
VÁLLALATIRÁNYÍTÁS	12
SZERVEZET, LÉTSZÁM ÉS BELSŐ FOLYAMATOK	14
A GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI ADATAI	15
EREDMÉNYKIMUTATÁS	15
KONSZOLIDÁLT MÉRLEG	21
PÉNZÜGYI MUTATÓSZÁMOK	23
CASH FLOW KIMUTATÁS – GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT.	24
FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE	25
2021 I. FÉLÉVÉBEN KÖZZÉTETT HIRDETMÉNYEK	28
NYILATKOZAT	29



Ezen jelentés a **Budapesti Értéktőzsde** által előírt **Xtend** általános üzletszabályzatának 6. számú melléklete szerint készült. A dokumentum célja, hogy tájékoztasson az adott féléves időszakban történt eseményekről, változásokról és tendenciákról. A jelentés a számvitelről szóló 2000. évi C. törvényben meghatározott számviteli elveknek megfelelően készült.

JELENTÉSI IDŐSZAK

2021. január 1. és 2021. június 30. közötti időszak

JELENTÉSTÉTELI CIKLUS

A Társaság 2020. óta féléves jelentéstételi ciklusban teszi közzé a Budapesti Értéktőzsde által előírt Xtend üzletszabálynak megfelelően a féléves tájékoztatás jellegű jelentését.

A JELENTÉS JELLEGE

A jelentés a Gloster Csoport összes funkcionális területére, üzletágára, leányvállalatára kiterjed.

VEZETŐI ÖSSZEFOGLALÓ



A Gloster Infokommunikációs Nyrt. (a továbbiakban: „Társaság”, „Gloster”, „Vállalat”, illetve a Gloster Csoport – „Csoport”) igen jó félévet zárt, az EBIDTA 154 millió Ft-ra növekedett, amely 154%-os növekedés a tavalyi év hasonló időszakához képest, de a féléves árbevétel is 61%-kal, 1,75 milliárd Ft-ra emelkedett.

Az enyhülő COVID hatás miatti sikeres értékesítési eredmények mellett a növekedés egyik jelentős oka a KingSol Zrt. idén májusban bejelentett akvizíciója volt. A hatszoros Microsoft Gold partner a Gloster csoport új, dinamikusan fejlődő felhő üzletágaként működik tovább.

A KingSol integrációja olyan gyors ütemben haladt, hogy összesen 31 nap telt el az akvizíciós szerződés aláírása és az első közös keresztértékesített jogügylet között. A felhő technológiában piacvezető társaság szakmai teljesítményét a Microsoft is díjazta, hiszen a KingSolt választotta az Év Microsoft Partnerének.

A sikeres félév másik kulcsa az, hogy a Társaság megújuló szolgáltatási árbevételét tudta jelentősen növelni: a bevétel 64%-a (1.130.386.000 Ft) már megújuló árbevétel, az egyszerűek aránya már csak 36% (628.220.000 Ft).

Látványosan, közel **ötszörösére, 594 millió Ft-ra nőtt a Társaság nyitott szerződésállománya**. Ez az állomány az, mely a már beérkezett árbevétel mellett biztosan teljesülésbe fordul át az év végéig a menedzsment várakozása szerint. A féléves árbevétel adatok és nyitott szerződésállomány együttes összege (2.352 millió Ft) már 2021. június 30. napján több, mint a 2020-as egész éves árbevétel volt (2.300 millió Ft).

2021. első félévében tovább javult a cégcsoport tőkeellátottsága. Júniusban, zárt körben mintegy 256 millió Ft tőke bevonását kezdte meg sikeresen a Társaság magánbefektetőktől az Erste Befektetési Zártkörűen Működő Részvénytársaság segítségével. A 6%-os túljegyzéssel, 3.100 Ft-os árfolyamon kibocsátott papírok a Társaság részvényeinek középhányadát több mint a felével (51%-kal) növelik. A tranzakció 2021. júliusában zárult, a részvények ekkor kerültek bevezetésre a BÉT Xtend szabályozott piacára.

A tőzsdei forgalmat az is segíti, hogy 2021. május 11-én az Erste megkezdte a Gloster részvényeinek követését, és részletes jelentést tett közzé a Vállalatról, melyben 4.135 Ft/db-os 12 havi célárral kezdte meg a Gloster részvények követését, vételi ajánlás mellett.

A menedzsment ugyan határozottan pozitív az év második felét illetően, de tekintettel a globális chiphiány miatti bizonytalan helyzetre, a 2021. április 7-én közzétett eredményvárakozásait változatlanul hagyja.

A 2021. első félévének legfontosabb eredményei a Gloster Csoport életében:

- A Gloster 2021. február 22-én tette közzé, hogy a Társaság a Scope Ratings GmbH hitelminősítő társaság előtt indult eljárás eredményeképp „B/Stabil” minősítést kapott.
- A Társaság 2021. április 7-én tájékoztatta befektetőit stratégiai terveiről, amelyek szerint 2021-22-ben a Gloster csoport célja többek között a nagy növekedési potenciált jelentő cégek felvásárlása akár 3 milliárd Ft értékben, illetve a korábban vásárolt cégekkel az integráció további mélyítése. A fókusz a gyorsan növekvő technológiákra helyeződik, így a Társaság kiemelt célként határozta meg a Big Data, MI, VDI, felhő és üzleti szoftverek üzletágak létrehozását az egyes felvásárlásokon keresztül.
- 2021. április 29-én Közgyűlést tartott a Társaság, melyen elfogadásra került a Gloster Éves jelentése, Felelős Társaságirányítási Jelentése, valamint a kapcsolódó dokumentumok, intézkedések.
- 2021. május 3-án egy Microsoft Gold partnercég, a KingSol Zrt. 100 %-os tulajdonrészét vásárolta meg a Gloster. Az akvizícióval egyidőben a Társaság elindította felhő üzletágát, melynek vezetésével az első hazai Azure MVP-t, Király Istvánt bízta meg. A 2010-ben alapított KingSol Zrt. a hazai felhő technológiai piac szakmailag elismert szereplője, a Microsoft hatszoros Gold és hétszeres Silver direkt partnere, hazánkban egyedüli céggként rendelkezik Microsoft Windows Virtual Desktop Advanced specializációval. A KingSol Zrt. megvásárlása a Gloster ötödik akvizíciója.
- A Gloster 2021. május 6-án lezárta a TMSI Szoftveriroda Kft. (cégjegyzékszám: 13-09-203488, székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A. A/2. ép.) tulajdonosaival 2019. november 14. napján kötött üzletrész adásvételi szerződését a 2020. üzleti év zárásához kötött utolsó vételár részlet pénzügyi teljesítésével. A tranzakció során szerzett IT biztonsági kompetenciát a Társaság kiberbiztonsági üzletágába integrálta.
- 2021. május 11-én tette közzé az Erste Befektetési Zrt. a Társaságról készített befektetési elemzését, amely az alábbi linken érhető el:
https://www.erstemarket.hu/files/20210511_083041_Vallalatelemzes_Gloster_20210511.pdf
- 2021. május hó 26. napjától kezdődő hatállyal a Társaság befektetői kapcsolattartói feladatait a Társaság jogtanácsosa, dr. Bassola Eszter látja el.
- A Társaság Igazgatósága a 6/2020. (VIII.31.) számú közgyűlési határozatban kapott felhatalmazása alapján elhatározta a Társaság alaptőkéjének új részvények forgalomba hozatalával történő felemelését pénzbeli hozzájárulás ellenében. A fentiek következtében a Társaság alaptőkéje 8.546.700 Ft összeggel, 155.000.000 Ft-ról 163.546.700 Ft-ra emelkedett, a törzsrészvények darabszáma pedig 1.550.000 darabról 1.635.467 darabra nőtt. A tőkeemelés cégbírósági bejegyzése 2021. június 28-án, a részvények bevezetése pedig ezt követően történt meg a BÉT Xtend piacára.

A GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. CSOPORT SZINTŰ BEMUTATÁSA

A Gloster Infokommunikációs Nyrt. egy 2003-ban alapított komplex informatikai szolgáltató vállalat, melynek legnagyobb értéke a technológiai és üzleti szaktudása, melyet munkatársai folyamatos és tudatos képzésével tart fenn. Többretegű informatikai szolgáltatóként nemzetközi közép- és nagyvállalati ügyfelei számára egy kézből nyújt komplex informatikai megoldásokat. **A Vállalat üzletágai: Networking üzletág, Kibervédelem üzletág, Infrastruktúra üzletág, Intelligens épületek üzletág, Kollaborációs üzletág, valamint Felhő üzletág.** A Társaság komplex vállalati üzleti igényekre kínál informatikai megoldásokat, legyen szó akár IT biztonsági, kollaborációs megoldásokról, felhő technológiai megoldásokról vagy akár IT hálózati architektúra tervezéséről. A Társaság kiterjedt ügyfélkörrel rendelkezik a kereskedelmi, logisztikai, ipari, pénzügyi és az állami szektorban.

A GLOSTER VÍZIÓJA

A Gloster jövőképe, hogy egy olyan tőkeerős, lendületesen fejlődő és rugalmasan működő, regionálisan vezető szerepet betöltő többretegű informatikai szolgáltatójává váljon, amely - az elkötelezett, magasan képzett szakemberei tudásának segítségével - képes (nemzetközi közép- és nagyvállalati) ügyfelei számára a **komplex digitalizációs kihívásokat üzleti értékévé változtatni.** Hisszük, hogy egy cég akkor sikeres, ha átláthatóan működik, s ha ez az átláthatóság és őszinteség jellemzi a munkatársak közötti kapcsolatokat, a belső folyamatokat és az ügyfelekkel való kapcsolattartást.

A GLOSTER STRATÉGIÁJA

A Társaság középtávú stratégiájának alapja az organikus fejlődés mellett az akvizíciós növekedés. Ezt támasztja alá, hogy a Társaság 2021. májusában felvásárolta a KingSol Informatikai Zrt.-t, amely így a Gloster ötödik sikeres akvizíciója lett. A Társaság a megvásárolt cégek szaktudását és ügyfélbázisát beilleszti a saját vállalati működésébe, teljeskörűen integrálja őket. A Gloster kizárólag értékteremtő akvizíciókat hajt végre olyan magyar informatikai vállalatokkal, ahol az összeszokott mérnökcsoport, a stabil ügyfélbázis és a pozitív eredményesség alapvető követelmény. Célunk az akvizíciók során, hogy a megvásárolt társaságok olyan területen tevékenykedjenek az informatikai szektorban, amely jól kiegészíti a meglévő értéknövelt szolgáltatásainkat, így lehetőség nyílik a kereszt-értékesítésre.

A GLOSTER CSOPORT ÖSSZETÉTELE

A Gloster Infokommunikációs Nyrt. akvizíciós stratégiájának részeként IT piaci vállalkozásokat vásárol meg és integrál mind szakmai, mind szervezeti szinten.

A Gloster Csoport tagjai 2020. június 30. napján: Gloster Infokommunikációs Nyrt., Euroway Networking Kft., TMSI Szoftver Iroda Kft., Cableline Technologies Kft.

A Gloster Csoport tagjai 2020. december 31. napján: Gloster Infokommunikációs Nyrt., Euroway Networking Kft., TMSI Szoftver Iroda Kft., Cableline Technologies Kft., Gloster Telekom Kft.

A Gloster Csoport tagjai 2021. június 30. napján: Gloster Infokommunikációs Nyrt., Euroway Networking Kft., TMSI Szoftver Iroda Kft., Cableline Technologies Kft., Gloster Telekom Kft., KingSol Zrt.

Jelen pénzügyi jelentés a fentieknek megfelelően tartalmazza a Gloster Csoport eredményét és egyéb mutatószámait a következő elemzésekben és táblázatokban.

LEÁNYVÁLLALATOK

EUROWAY NETWORKING KFT.



Az Euroway Networking Kft. 2004. májusában alakult meg, 2019. januárjában csatlakozott a Gloster Csoporthoz, hogy bővítse a Társaság hálózatépítési és IT biztonságtechnikai kapacitását.

A Gloster 2020. május 22. napján - több, függő feltétel megvalósításához kötött - üzletrész átruházási szerződést kötött az Euroway Networking Infokommunikációs Hálózati Szolgáltató Kft.-vel és annak tagjaival annak érdekében, hogy a tagok az Euroway-ben fennálló kisebbségi üzletrészeit is eladják a Gloster számára. A tranzakció zárása 2020. június 9. napján történt, amely alapján a Gloster az Euroway egyedüli tulajdonosává vált.

A Társaság első akvizíciójaként különösen fontosnak tartotta, hogy az Euroway szakemberei megtalálják helyüket az új, közös csapatban. Mindez sikeresen lezajlott, az informatikai piacon is elismert szakértelmük nagyon gyorsan beépült a Társaság palettájába és a mindennapi feladatok része lett.





TMSI KFT.



A TMSI Szoftver Iroda Kft. 1997. január 1. napján alakult, két magyar magánszemély anyagi és szellemi tőkéjével és 2019. decemberében került a Gloster 100%-os tulajdonába. Az akvizíció elsődleges célja, hogy a Gloster Csoport a 23 éves TMSI Kft. magas szintű kibervédelmi technológiai tudásával kibővülve, meghatározó IT biztonsági szolgáltatóvá váljon a hazai vállalati piacon. A tranzakció eredményeként a két cég ma már közösen, egy helyszínről biztosítja meglévő és leendő ügyfelei számára a hatékony és biztonságos üzleti működés informatikai feltételeit.

Az akvizíció teljes folyamata 2021 I. félévében lezárult, kifizetésre került az utolsó vételár részlet és az earn-out összege is.

A cég a története során több minősítést szerzett, de az alábbiak kiemelkednek a többiek közül:

-  Sophos Platinum Partner
-  FireEye Gold Partner
-  Malwarebytes Gold Partner
-  Arbor Silver Partner

A TMSI Kft. integrálása mára sikeresen megtörtént, büszkék vagyunk rá, hogy minden TMSI alkalmazott megtalálta a Társaságban a helyét, új szakmai kihívásokat és lehetőségeket kapott. Sőt, mára már a Társaság középvezetői csapatában is található „rég” TMSI senior mérnök. A kibervédelmi és IT biztonsági szakértelmük, gyártói minősítéseik teljeskörűen beilleszthetőek a Társaság informatikai termék palettájára. Jól működnek az értékesítési szinergiák, hiszen a felgyorsult digitális fejlődés miatt különösen nagy igény van az általuk jól ismert IT biztonsági technológiákra.



CABLELINE TECHNOLOGIES KFT.

A Gloster 2019. december 27. napján vásárolta meg a Dimenzion Hungary Kft. tulajdonrészeinek 100%-át. A Dimenzion korábban a Társaság számára végzett különböző outsource feladatokat, a felvásárlás célja ezen tevékenységek cégcsoportba integrálása volt. A Társaság hosszútávú stratégiájába illeszkedően új tulajdonosaként az Intelligens épületek kivitelezéséhez, valamint teljeskörű gyengeáramú kivitelezéshez kapcsolódó szolgáltatásait és erőforrásait szervezte ki a leányvállalatba és Cableline Technologies Kft. néven folytatja működését.

A Cableline Technologies Kft. fizikai hálózat építési, teljeskörű gyengeáramú kivitelezési és ehhez kapcsolódó tevékenységét a legmodernebb technológiákkal és saját tulajdonú nagy értékű eszközparkkal biztosítja ügyfelei számára.

A technológiai fejlődés és a vállalatok sokasodó kihívásai egyre nagyobb elvárásokat állítanak a vezetékes és a vezeték nélküli internetes megoldások, IT hálózatok iránt. Gyárak, irodák, üzemépületek sikeres működéséhez ma már elengedhetetlen az innováció nyújtotta új megoldások kihasználása. A Cableline professzionális strukturált kábelezési szolgáltatásainak segítségével olyan költséghatékony fizikai hálózat építhető ki vagy akár a meglévő bővíthető, fejleszthető, mellyel lehetőség nyílik modern, intelligens irodaépületek kialakítására.

A fizikai rendszerek integrációjának eredményeként, az intelligens irodaépületek biztonságosabbá válnak és költséghatékonyan üzemeltethetők számos új szolgáltatást nyújtva az ott dolgozók számára. A Gloster leányvállalata hidat képez az építőipari szektor és az informatikai szektor között, hogy technológiai szempontból is professzionális, modern informatikai megoldásokat szolgálhassanak ki ezek az épületek, munkahelyek, legyen szó akár modern beléptető rendszerekről, térfigyelő vagy tűzjelző rendszerekről.

GLOSTER TELEKOM TÁVKÖZLÉSI KFT.



Korábbi nevén a MACROgate IPsystems Magyarország Távközlési Kft. 2006-ban alapított vállalat, mely IP alapú távközlési szolgáltatásokat nyújt vállalatoknak és magánszemélyeknek egyaránt. A gazdasági társaság a legmodernebb technológiai megoldások segítségével fejleszti ügyfelei távközlési rendszereit, javítva a költséghatékonyt és a megbízhatóságot, valamint számos új szolgáltatást, funkciót tesz elérhetővé.

Ügyfelei között olyan vállalatok és lakossági ügyfelek vannak, akik a vezetékes és mobil telefonrendszert intenzíven használják, és nyitottak azokra a költséghatékony, IP alapú technológiákra, melyek versenyelőnyt biztosítanak számukra.

Az IP alapú telefonszolgáltatások nyújtásához szükséges infrastruktúrával és hatósági engedélyekkel rendelkező vállalat havidíj alapú szolgáltatásai között megtalálható a vezetékes (helyhez kötött) telefon, mobil megoldások, telefonszolgáltatás nem helyhez kötött telefonszámokkal (21-es körzetszám), telekommunikációs készülékek, berendezések forgalmazása és finanszírozása, vállalati kommunikációs rendszerek átvizsgálása, modernizálása, racionalizálása. A Gloster Telekom Kft. foglalkozik a hangüzenetek, faxok továbbításával email címre, azonnali, online hívásrészletezést kínál, virtuális alközpont, mobil alkalmazásokra, konferencia számokra, kék vagy zöld számokra, emelt díjas hang és sms szolgáltatásra is fókuszál.

A 2020-ban felvásárolt MACROgate IPsystems Magyarország Távközlési Kft. 2020. október végétől Gloster Telekom Távközlési Kft. néven folytatja tevékenységét, mely elsősorban VoIP szolgáltatást nyújt üzleti előfizetői részére.

KINGSOL INFORMATIKAI ZRT.



A KingSol Zrt. több mint 10 éve a hazai felhő technológiai piac szakmailag elismert szereplője, a Microsoft hatszoros Gold és hétszeres Silver direkt partnere. Hazánkban egyedüli céggént rendelkezik Microsoft Windows Virtual Desktop Advanced specializációval. A KingSol Zrt. megvásárlásával közel tíz magasan képzett szakember csatlakozott a Gloster csoporthoz, akikkel elsősorban Microsoft alapú felhős megoldások nyújtásában és bevezetésében erősödött a Társaság szolgáltatási portfóliója: a Kingsol kínálatában megtalálhatóak a Microsoft Azure, M365, Security, Modern Workplace és Power Platform, illetve Dynamics Sales megoldások.

A KingSol Zrt. 100%-os tulajdonrészének adásvételéről 2021. május 3-án kötött szerződés egyben azt is jelentette, hogy a Gloster elindította Felhő/Cloud üzletágát, melynek vezetésével Király Istvánt, az első hazai Azure MVP-t bízta meg. Az üzletág szolgáltatásai iránti keresletet jól jelzi, hogy az akvizíció bejelentését követően a Gloster ügyfelei azonnal jelezték igényeiket a felhő alapú szolgáltatások iránt, amely alig egy hónap alatt már új szerződésekben és megrendelésekben öltött testet.

A legújabb technológiai és vállalati infrastruktúra-fejlesztési trendeknek megfelelően a Társaság komoly üzleti és növekedési potenciált lát új üzletágában.

A TÁRSASÁG ADATAI

ÁLTALÁNOS ADATOK

Cégjegyzékszám	13-10-042012
Cégforma	nyilvánosan működő részvénytársaság
Statisztikai számjel	27294260-4741-114-13
Adószám	27294260-2-13
Közösségi adószám	HU27294260
Elnevezés	Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság
Rövidített elnevezés	Gloster Infokommunikációs Nyrt.
Idegen nyelvű elnevezés	Gloster Infocommunications Public Company Limited by Shares
Székhely	2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.
Főtevékenység	4741 '08 Számítógép, periféria, szoftver kiskereskedelme
Elektronikus elérhetőségek	Kézbesítési cím: info@gloster.hu Honlap: http://www.gloster.hu
Elérhetőség	Postacím: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép. Telefon: +36-1-456-8010 Fax: +36-1-700-2711
Befektetői kapcsolattartó	dr. Bassola Eszter e-mail: bassola.eszter@gloster.hu telefon: +36-20-296-2075
Könyvvizsgáló	Controlling-Audit Könyvvizsgálói Kft. (1037 Budapest, Góbé utca 23. fszt. 1.; kamarai szám: 000076). A könyvvizsgáló részéről a könyvvizsgálat elvégzéséért személyében felelős kijelölt kamarai tag könyvvizsgáló: Török Zoltán

A Vállalat szerepel a NAV köztartozásmentes cégek adatbázisában. A Társaság kijelölt tanácsadója a Random Capital Broker Zrt., valamint a NAVIGATOR INVESTMENTS Zrt.¹

RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK

A TÁRSASÁG ALAPTÖKÉJE, RÉSZVÉNYEI²:

Részvénytípus	Névérték (Ft/db)	Mennyiség (db)	Össznévérték (Ft)
„A” sorozat Gloster törzsrészvény ISIN:HU0000173901	100	1.550.000	155.000.000
Alaptőke összesen:	-	1.550.000	155.000.000

RÉSZVÉNYTULAJDONOSOK 5%-OT MEGHALADÓ TULAJDONI HÁNYADDAL A BEVEZETETT SZOROZATRA VONATKOZÓAN:

Részvényes neve	Tulajdoni hányada (%)	Birtokolt részvény mennyisége (db)
Szekeres Viktor	64,52	1.000.000
Nemzeti Tőzsdefejlesztési Alap Széchenyi Tőkealap-kezelő Zrt.	24,65	382.138
Közkézhányad	10,83	167.862

Utolsó frissítés dátuma: 2021. június 30.³

A közkézhányad meghatározásánál nem lettek figyelembe véve olyan tulajdonosok, akiknek a teljes értékpapír-állomány legalább 5%-a tulajdonában van, valamint a letétkezelők birtokában lévő értékpapír-állomány azon részét, amelyről a letétkezelő rendelkezésre álló igazolása alapján megállapítható, hogy a teljes értékpapír állomány legalább 5%-át kitevő értékpapír mennyiség van az adott személy tulajdonában.

¹ 2021. szeptember 1-től kizárólag a NAVIGATOR INVESTMENTS Zrt. látja el a kijelölt tanácsadói feladatokat a Társaságnál.

² A táblázatban még nem kerültek átvezetésre a Társaság új részvények forgalomba hozatalával végrehajtott alaptőke-emelése alapján a Budapest Környéki Törvényszék Cégbíróságának Cg. 13-10-042012/35. számú 2021. június 28-án kelt végzésének megfelelő változások, tekintettel arra, hogy a részvények megkeletkeztetése a jelentési ciklus lezárásakor sürgősségi eljárás keretében a KELER előtt még folyamatban volt és a részvények csak ezt követően kerültek bevezetésre a BÉT Xtend szabályozott piacára.

³ Id. Lábjegyzet 1.

VÁLLALATIRÁNYÍTÁS

A modern vállalatvezetési irányzatoknak megfelelően a Gloster Infokommunikációs Nyrt. is több szintű vezetési struktúrában működteti a szervezetet.

A Gloster Igazgatóságának legfontosabb feladatai a részvényesek hosszútávú érdekeinek biztosítása, a vállalati stratégia kialakításának és végrehajtásának nyomon követése, illetve a cég életét befolyásoló jelentősebb pénzügyi és szervezeti döntések meghozatala.

A Társaság stratégiájának végrehajtásáért, az operatív működés folyamatos biztosításáért, valamint az Igazgatóság és a szervezet egésze közötti folyamatos kapcsolat fenntartásáért a 6 főből álló menedzsment felel.

A kollégák munkájának szervezése, a külső ügyféligenyek és feladatok végrehajtása, az üzemi tevékenység zavartalan működése a csoportvezetői kör feladata.

A Gloster Infokommunikációs Nyrt. valamennyi munkavállalója esetén nagy hangsúlyt fektet a szakmai tudás és egyéni képességek fejlesztésére. Ezért valamennyi vezetője számára biztosít egyéni és csoportos vezetésfejlesztési lehetőségeket (többek között executive coaching és vezetői tréningek formájában).

AZ IGAZGATÓSÁG TAGJAI



SZEKERES VIKTOR
igazgatóság elnöke,
alapító



KISS TIBOR
igazgatósági tag,
vezető tisztségviselő



SUM VIKTOR
igazgatósági tag,
pénzügyi igazgató



LÓDI KATA
igazgatósági tag,
kommunikációs igazgató



GAYER ATTILA
igazgatósági
tag

VÁLLALATVEZETÉS / MENEDZSMENT



KISS TIBOR
vezető
tisztségviselő



BALOGH BALÁZS
műszaki
vezető



KAZAI KRISZTIÁN
kereskedelmi
igazgató



NAGY ZOLTÁN
IT Service Operations
Manager



LÓDI KATA
kommunikációs igazgató



OSZLÁNSZKI PÉTER
HR és Szervezetfejlesztési
vezető

FELÜGYELŐBIZOTTSÁG



MEGYESI ZOLTÁN
elnök



**HÁMORINÉ
KOCSOR HENRIETTA**



DR. HAJNAL TAMÁS



**DR. BALÁSFALVI -
KISS ANDRÁS**

AUDITBIZOTTSÁG



MEGYESI ZOLTÁN



**HÁMORINÉ
KOCSOR HENRIETTA**



**DR. BALÁSFALVI -
KISS ANDRÁS**

SZERVEZET, LÉTSZÁM ÉS BELSŐ FOLYAMATOK

Létszám adatok - aktív (fő)	2020.12.31.	2021.06.30.	Változás
Gloster Infokommunikációs Nyrt.	28	26	
Euroway Networking Kft.	10	9	
TMSI Szoftver Iroda Kft.	3	3	
Cableline Technologies Kft.	12	12	
KingSol Zrt.	-	9	
Összesen	53	59	+12%

Az organikus belső és akvizíciós stratégia okozta külső létszámnövekedés miatt szükségessé vált, hogy a belső HR folyamatokat és információáramlást egy átfogó integrált rendszer támogassa. A Társaság 2020. óta a HR Master nevű HR manager szoftvert használja, amely a Vállalat mérethez igazodva lefedi a legfontosabb HR funkciók támogatását.

A szoftver támogatja a képzések tervezését és nyilvántartását, a teljesítmény értékelő rendszert, a belső kérdőívek készítését, a különböző értékelési modulokat. Informatikai céggként a Társaság lépést tart a technológiai újdonságokkal így mind a mérnökeinek, mind a kereskedelmi csapatnak is naprakész vizsgákkal kell rendelkeznie. Célkitűzés, hogy munkavállalóinknak lehetősége legyen a Gloster Csoportnál a további fejlődésre, lássák az előttük álló karrierút mérföldköveit, tudják mit kell ehhez tenniük, és mindez illeszkedjen a Gloster Csoport fejlesztési terveihez és stratégiai céljaihoz.

A Társaság 2021. első félévében folytatta új vállalatirányítási rendszerének (Business Central) belső folyamataira történő kiterjesztését. Ennek segítségével a Gloster vezetősége folyamatos, strukturált információkkal rendelkezik a cégcsoport és az egyes leányvállalatok és üzletágak pénzügyi helyzetével és teljesítményével kapcsolatban.

ISO MINŐSÉGIRÁNYÍTÁSI RENDSZER

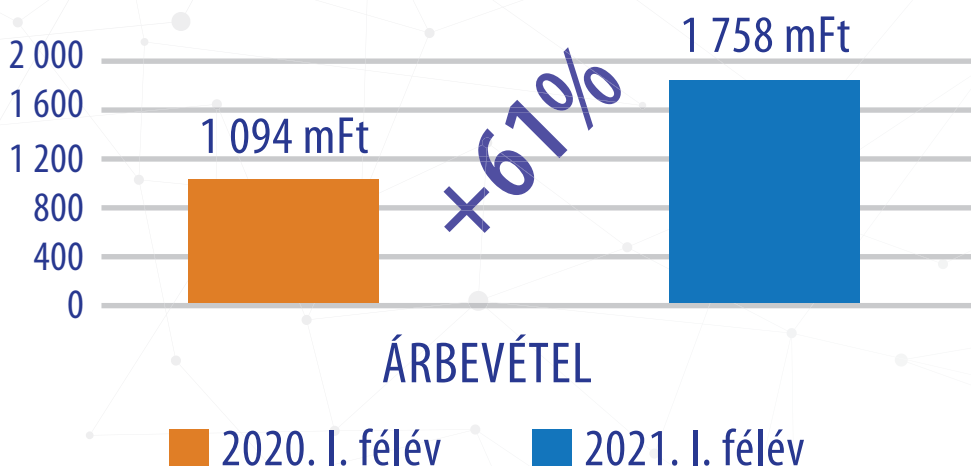
A Gloster Infokommunikációs Nyrt. a szervezet hatékonysága és eredményességének javítása érdekében elkezdte a felkészülést az ISO9001 minőségirányítási rendszer és az ISO27001 információbiztonsági irányítási rendszer bevezetésére és tanúsítására.

A kialakítandó irányítási rendszerek lehetőséget biztosítanak arra, hogy a vevői igényeknek és a jogszabályi követelményeknek is megfelelően még magasabb színvonalú szolgáltatást nyújtson a Társaság.

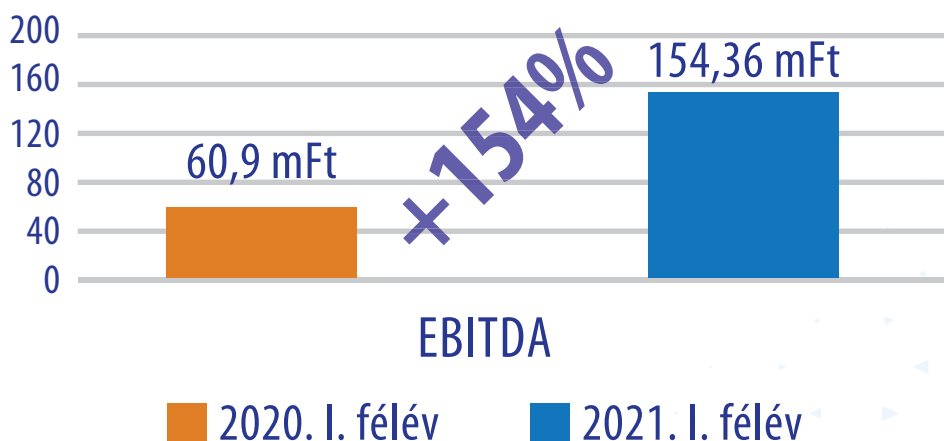
A GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI ADATAI EREDMÉNYKIMUTATÁS

A Gloster Csoport együttes **nettó árbevétele** 2021 első félévében 61%-kal emelkedett a 2020-as év hasonló időszakához képest és meghaladta az 1,7 milliárd Ft-ot. Az értékesítés továbbra is belföldre koncentrálódik, az export értékesítés részaránya minimális.

ÁRBEVÉTEL ALAKULÁSA (adatok millió Ft-ban)



EBITDA ALAKULÁSA (adatok millió Ft-ban)



A csoportszintű EBITDA 60,9 millió Ft-ról 154,36 millió Ft-ra emelkedett a 2020-as év első hat hónapjához viszonyítva, amely 154%-os emelkedést jelent.

A GLOSTER CSOPORT KONSZOLIDÁLT EREDMÉNYKIMUTATÁSA (2020 I. FÉLÉV ÉS 2021 I. FÉLÉV)⁴

Gloster Csoport - EREDMÉNYKIMUTATÁS	2020 I. félév (eFT)	2021 I. félév (eFT)	Változás (eFT)	2021 / 2020 %
ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE	1 094 458	1 758 606	664 148	161
Egyéb bevételek	51 397	34 050	-17 347	66
Anyagjellegű ráfordítások	921 717	1 359 180	437 463	147
Személyi jellegű ráfordítások	153 742	269 489	115 747	175
Egyéb ráfordítások	9 520	9 627	107	101
EBITDA	60 876	154 360	93 484	254
Értékcsökkenési leírás	88 546	87 123	-1 422	98
Üzemi (üzleti) tevékenység eredménye	-27 670	67 237	94 907	-
Pénzügyi műveletek eredménye	6 934	-5 682	-12 617	-
Adózás előtti eredmény	-20 736	61 554	82 290	-
Adófizetési kötelezettség	6 971	26 966	-33 937	-
Adózott eredmény	-27 707	34 587	62 295	-
ebből külső tulajdonosokra jutó eredmény	0	6 101	6 101	-
Korrigált adózott eredmény	-27 707	28 486	56 193	-

Az anyagjellegű ráfordítások az árbevétellel arányosan növekedtek, de a személyi jellegű ráfordításokban magasabb növekedés látható. Ennek fő oka, hogy tovább folytatódott a 2019-es év második felében elindult szervezetfejlesztési és bővítési folyamat, melynek fő célja a tőzsdei működésre való felkészülés, valamint megfelelés a tervezett akvizíciók miatt fellépő új menedzsment és back-office igények támasztotta követelményeknek, ezen túlmenően az újabb akvizícióval tovább bővült a Csoport létszáma is.

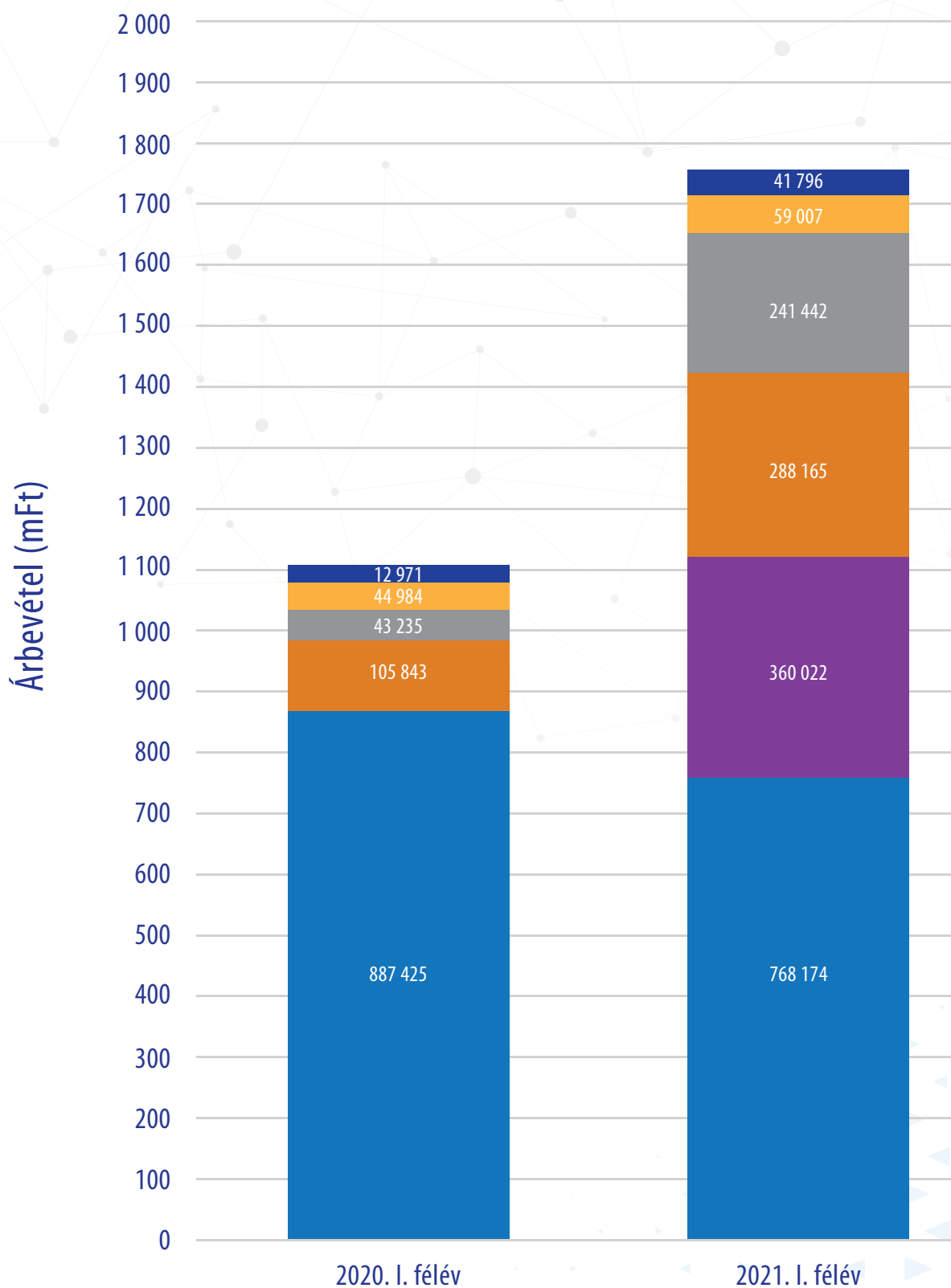
2021. januártól a cégcsoport átállt a **Microsoft Dynamics 365Business Central** vállalatirányítási rendszer használatára, ezért tovább tudtuk növelni a belső transzparenciát. Ennek köszönhetően visszamenőleg is (már a 2020-as összehasonlítás miatt is) jobb és átláthatóbb pénzügyi kimutatásokkal tudjuk üzletágainkat kezelni és besorolásainkat tökéletesíteni, melyet folyamatosan javítunk, pontosítunk és a tőzsdei és akvizíciós elvárásokkal, valamint saját belső elvárásainkkal együtt folyamatosan tökéletesítünk.

⁴ A táblázatban, ahol a két év adatainak előjelei eltérnek, ott az indexálás nem értelmezhető.

Nettó árbevétel üzletág szerint	2020 I. félév (eFT)	2021 I. félév (eFT)	Változás (eFT)	2021 / 2020 %
Networking üzletág	887 425	768 174	-119 251	87
Felhő üzletág	-	360 022	360 022	-
Kibervédelem üzletág	105 843	288 165	182 322	272
Infrastruktúra üzletág	43 235	241 442	198 207	558
Intelligens épületek üzletág	44 984	59 007	14 023	131
Kollaborációs üzletág	12 971	41 796	28 825	322
Összesen	1 094 458	1 758 606	664 148	161

A 2020. I. féléves jelentésben alkalmazott „Áruértékesítés” és az „IT szolgáltatások” 2021-től további felosztásra kerültek az alábbi táblázat szerinti új üzletági besorolás alapján, s az összehasonlíthatóság biztosítása érdekében ezt a felosztást utólagosan elvégeztük a 2020-ra vonatkozó adatokra is, ezt az új struktúrát mutatja az alábbi táblázat és grafikon.

A GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTELEK MEGOSZTLÁSA 2020-BAN ÉS 2021-BEN ÜZLETÁGAK SZERINT

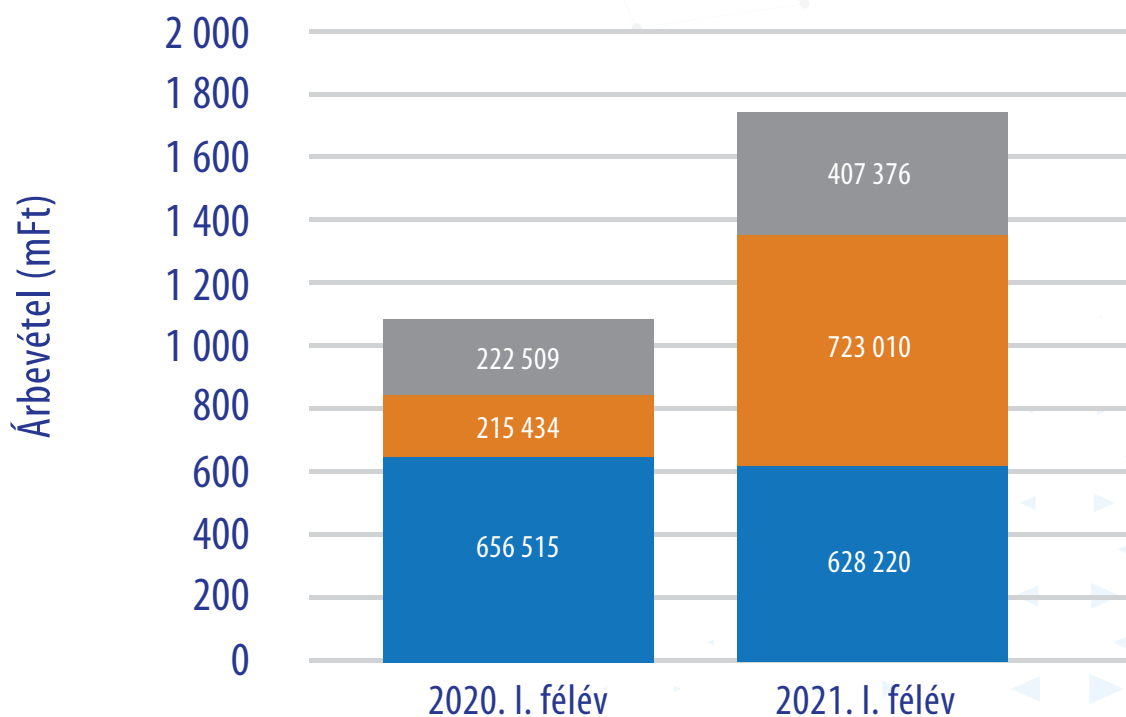


A bevételeken belül nominálisan és arányaiban is növekedett a szolgáltatásokból származó árbevétel, melynek további növelése a Társaság fejlődési stratégiájának alapját képezi. Az elmúlt időszakban végrehajtott akvizíciók is jelentősen hozzájárultak a Csoport árbevételében a szolgáltatások fokozatos növekedéséhez, mivel mind a Gloster Telekom Kft., mind a KingSol Zrt. árbevételének jelentős része a szolgáltatásokból teljesül.

Akvizíciók nélkül, belső szolgáltatás és kompetencia bővítéssel elkezdődött az Infrastruktúra üzletág megkülönböztetése is (szerverek, adattároló megoldások, PC és hozzájuk kapcsolódó szolgáltatások), mely az eladások volumenét tekintve egyre jelentősebb, ezért önálló helyet kapott a kimutatásban. A Felhő üzletág a KingSol Zrt-vel vált önállóvá és mérhetővé, a Kollaborációs üzletág pedig a Gloster Telekom Kft. (MACROgate Kft. akvizíció) bevételeivel együtt szintén önálló terület.

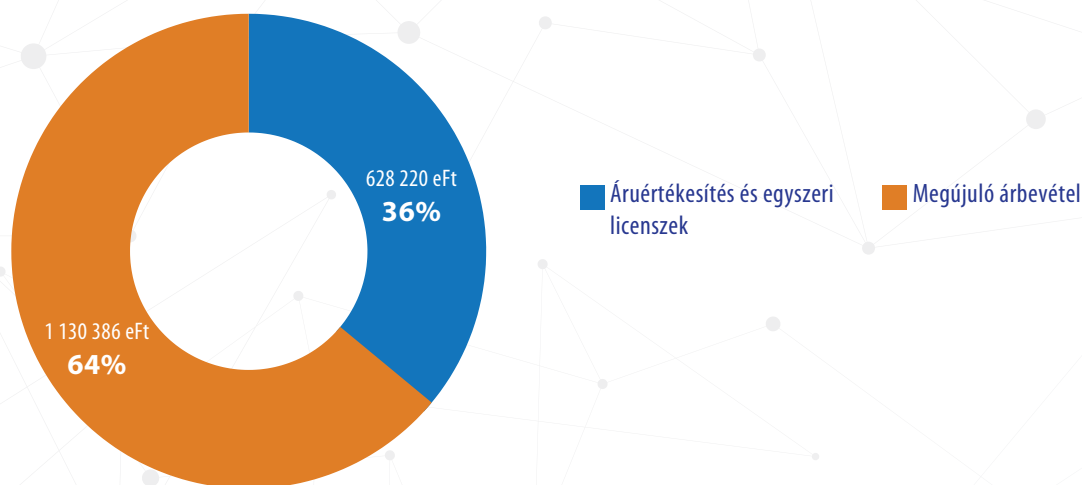
Nettó árbevétel típus szerint	2020 I. félév (eFT)	2021 I. félév (eFT)	Változás (eFT)	2021 / 2020 %
Áruértékesítés és egyszeri licenzek	656 515	628 220	-28 295	96
Viszonteladott megújuló licenzek és gyártói támogatások	215 434	723 010	507 576	336
Nyújtott megújuló szolgáltatások	222 509	407 376	184 867	183
Összesen	1 094 458	1 758 606	664 148	161

A GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTELEK MEGOSZTLÁSA 2020-BAN ÉS 2021-BEN AZ ÁRBEVÉTEL TÍPUSA SZERINT



■ Áruértékesítés és egyszeri licenzek
 ■ Viszonteladott megújuló licenzek és gyártói támogatások
 ■ Nyújtott megújuló szolgáltatások

ÁRBEVÉTEL SZERKEZETE - 2021. I. FÉLÉV



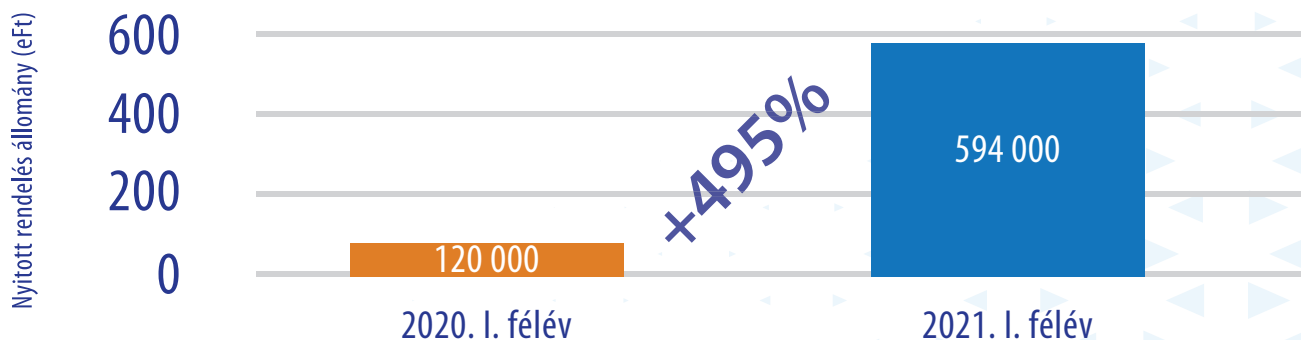
A Gloster Csoport a továbbiakban is törekszik arra, hogy a rendszeres és megújuló bevételeit mind értékben, mind arányaiban növelje, célul kitűzve azt, hogy a működési költségeinek minél nagyobb része legyen fedezve ilyen típusú bevételekkel.

A meglévő és új ügyfelek esetében kiemelten fókuszálunk az olyan üzleti lehetőségekre, melyekben a Csoport szolgáltatásait **kiszámítható havidíjas konstrukcióban** tudjuk ügyfeleinknek biztosítani. A Társaság az akvizíciós stratégiájának megvalósítása során is kiemelt figyelemmel vizsgálja azon lehetséges célpontokat, amelyek havidíjas vagy rendszeresen megújuló informatikai szolgáltatásokkal és azt igénybe vevő stabil ügyfélkörrel rendelkeznek.

NYITOTT SZERZŐDÉS ÁLLOMÁNY

Az alábbi táblázat a már megrendelt, de még át nem adott szállítások és projektek 2021.06.30-ai állapotát mutatja.

	2020 I. félév (eFT)	2021 I. félév (eFT)	Változás (eFT)	2021 / 2020 %
Nyitott rendelések és projektek	120 000	594 000	+474 000	495



KONSZOLIDÁLT MÉRLEG

Gloster Csoport - MÉRLEG	2020.12.31. (eFT)	2021.06.30. (eFT)	Változás (eFT)	2021 H1/ 2020
BEFEKTETETT ESZKÖZÖK	940 364	1 341 114	400 750	143%
IMMATERIÁLIS JAVAK	174 831	159 521	-15 310	91%
TÁRGYI ESZKÖZÖK	529 890	563 270	33 380	106%
BEFEKTETETT PÉNZÜGYI ESZKÖZÖK	235 643	618 323	382 680	262%
FORGÓESZKÖZÖK	2 106 291	1 622 800	-483 491	77%
KÉSZLETEK	228 323	129 779	-98 544	57%
KÖVETELÉSEK	1 007 820	1 026 778	18 958	102%
ÉRTÉKPAPÍROK	5 187	5 187	0	100%
PÉNZESZKÖZÖK	864 961	461 056	-403 905	53%
AKTÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK	16 821	29 634	12 813	176%
ESZKÖZÖK ÖSSZESEN	3 063 476	2 993 548	-69 928	98%
SAJÁT TŐKE	1 689 044	1 761 187	72 143	104%
JEGYZETT TŐKE	155 000	155 000	0	100%
TŐKETARTALÉK	1 045 000	1 045 000	0	100%
EREDMÉNYTARTALÉK	178 095	212 247	34 152	119%
LEKÖTÖTT TARTALÉK	148 289	148 289	0	100%
KORRIGÁLT ADÓZOTT EREDMÉNY	162 660	28 486	-134 174	18%
LEÁNYVÁLLALATI SAJÁT TŐKE VÁLTOZÁS	0	128 508	128 508	-
KÜLSŐ TAGOK TULAJDONOSI RÉSZESÉDÉSE	0	43 657	43 657	-
CÉLTARTALÉKOK	0	0	0	-
KÖTELEZETTSÉGEK	1 206 172	1 023 942	-182 230	85%
HÁTRASOROLT KÖTELEZETTSÉGEK	172	172	0	100%
HOSSZÚ LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK	179 088	237 899	58 811	133%
RÖVID LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK	1 026 912	785 871	-241 041	77%
PASSZÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK	168 260	208 419	40 159	124%
FORRÁSOK ÖSSZESEN	3 063 476	2 993 548	-69 928	98%

Eszközök

A 2021. első félévben végrehajtott KingSol akvizíció, TMSI akvizíciós szerződésének lezárása, valamint az Euroway akvizíció 2020-ra vonatkozó kifizetésének köszönhetően a Befektetett pénzügyi eszközök állománya jelentősen növekedett. Ezzel párhuzamosan jelentősen csökkent a szabad pénzállomány is, melynek oka részben az akvizíciók lezárása, illetve az, hogy az utófinanszírozási konstrukció miatt a bevont banki forrás még nem jelenik meg a mérleg adatokban, jelenleg a szerződéskötési fázis van folyamatban. Társaságunk továbbra is törekszik arra, hogy a 2020. júniusában bevont tőkét banki forrásokkal kiegészítve jó nyereségtermelő képességgel rendelkező akvizíciókat hajtson végre.

A készletek jelentős csökkenésének oka, hogy 2020. év végén volt egy nagyobb szállítási projekt, amely esetében a szállítótól már a készlet beérkezett, de a vevő felé csak 2021. január első napjaiban volt lehetőség a kiszállításra, így ezek a 2020. év végén kiugróan magas készletértéket eredményeztek.

Források

A forrás oldalon a kötelezettségek átrendeződése volt jelentős, a rövid kötelezettségek értéke erősen csökkent, míg a hosszú lejáratú kötelezettségek növekedtek. Ennek oka részben a hitelek átrendeződése, valamint a javuló készpénztermelő képesség miatti szállítói állomány csökkenése.

A forrás oldalon a Passzív időbeli elhatárolások értéke kismértékben csökkent.

A korábbi évekhez képest változás még, hogy a konszolidáció miatt a Saját tőke összetétele kibővült az ehhez szükséges sorokkal. A Leányvállalati saját tőke változás a konszolidálásba már teljeskörűen bevont vállalatok 2020-as eredményét mutatja, valamint megjelent a külső tagok tulajdonosi részesedése, amely a KingSol Zrt. akvizíciós szerződésének ütemezéséhez kapcsolódik.

PÉNZÜGYI MUTATÓSZÁMOK

A pénzügyi mutatószámok esetében nem a 2020.06.30-as adatokat mutatjuk be összehasonlító adatként, mivel 2020.06.30. vonatkozásában nem áll rendelkezésre konszolidált adat, így az összehasonlítást a 2020.12.31-re vonatkozó konszolidált adatokkal végezzük el, de tájékoztatásként a 2020.06.30-ra vonatkozó nem konszolidált adatokat is meghagytuk.

Gloster Csoport - mutatószámok	2020.06.30. (eFT)	2020.12.31. (eFT)	2021.06.30. (eFT)
Saját tőke aránya	139,92%	122,89%	142,91%
Saját tőke	1 569 914	1 689 044	1 761 187
Idegen tőke	1 122 020	1 374 432	1 232 361
Tőkefeszültségi mutató	71,47%	81,37%	69,97%
Idegen tőke	1 122 020	1 374 432	1 232 361
Saját tőke	1 569 914	1 689 044	1 761 187
Eladósodottsági mutató	61,83%	71,41%	58,14%
Kötelezettségek	970 653	1 206 172	1 023 942
Saját tőke	1 569 914	1 689 044	1 761 187
Tőkeerősség	58,32%	55,13%	58,83%
Saját tőke	1 569 914	1 689 044	1 761 187
Mérlegfőösszeg	2 691 934	3 063 476	2 993 548
Likviditási mutató	208,97%	205,11%	206,50%
Forgóeszközök	1 732 147	2 106 291	1 622 800
Rövid kötelezettségek	828 888	1 026 912	785 871
Likviditási gyorsráta	205,24%	182,88%	189,98%
Forgóeszközök (készlet nélkül)	1 701 237	1 877 968	1 493 021
Rövid kötelezettségek	828 888	1 026 912	785 871
Tőkearányos jövedelmezőség	-1,76%	9,63%	1,96%
Adózott eredmény	-27 707	162 660	34 587
Saját tőke	1 569 914	1 689 044	1 761 187
Árbevétel arányos jövedelmezőség	-2,53%	7,04%	1,96%
Adózott eredmény	-27 707	162 660	34 587
Nettó árbevétel	1 094 458	2 311 439	1 764 606
Eszközarányos jövedelmezőség	-1,03%	5,31%	1,16%
Adózott eredmény	-27 707	162 660	34 587
Eszközök összesen	2 691 934	3 063 476	2 993 548

CASH FLOW KIMUTATÁS – GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT.

adatok eFt-ban	2020. I. félév	2021. I. félév
I. Működési cash flow	-65 453	-27 764
<i>(1-13. sorok)</i>		
1a. Adózás előtti eredmény +	-60 111	61 554
ebből: működésre kapott, pénzügyileg rendezett támogatás,	-	-
1b. Korrekciók az adózás előtti eredményben +	-	-24 051
1. Korrigált adózás előtti eredmény (1a+1b) +	-60 111	37 503
2. Elszámolt amortizáció +	82 604	87 124
3. Elszámolt értékvesztés és visszairás +	-	-
4. Céltartalék képzés és felhasználás különbözete +	-	-
5. Befektetett eszközök értékesítésének eredménye +	150	-
6. Szállítói kötelezettség változása +	-100 889	-199 529
7. Egyéb rövid lejáratú kötelezettség változása +	-135 117	-59 794
8. Passzív időbeli elhatárolások változása +	-58 368	64 210
8a. Passzív időbeli elhatárolás korrekciója pályázati támogatás miatt	-29 745	-24 051
9. Vevőkövetelés változása +	149 128	26 538
10. Forgóeszközök (vevőkövetelés és pénzeszköz nélkül) változása +	49 761	53 048
11. Aktív időbeli elhatárolások változása +	37 134	-12 813
12. Fizetett adó (nyereség után) -	-	-
13. Fizetett osztalék, részesedés -	-	-
II. Befektetési cash flow	-287 215	-487 874
<i>(14-18. sorok)</i>		
14. Befektetett eszközök beszerzése -	-287 815	-487 874
15. Befektetett eszközök eladása +	600	-
16. Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek törlesztése, megszüntetése, beváltása +	-	-
17. Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek -	-	-
18. Kapott osztalék, részesedés +	-	-
III. Finanszírozási cash flow	1 093 551	111 733
<i>(19-26. sorok)</i>		
19. Részvénykibocsátás, tőkebevonás (tőkeemelés) bevétele +	1 100 000	-
20. Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír kibocsátásának bevétele +	-	-
21. Hitel és kölcsön felvétele +	81 080	151 890
22. Véglegesen kapott pénzeszköz +	-	24 051
23. Részvénybevonás, tőke kivonás (tőkeleszállítás) -	-	-
24. Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír visszafizetése -	-	-
25. Hitel és kölcsön törlesztése, visszafizetése -	-87 529	-64 208
26. Véglegesen átadott pénzeszköz -	-	-
IV. Pénzeszközök változása (I+II+III. sorok) +	740 883	-403 905
27. Devizás pénzeszközök ártértékelése +	-	-
V. Pénzeszközök mérleg szerinti változása (IV+27. sorok) +	740 883	-403 905

FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE

1. STRATÉGIAI KOCKÁZATOK

A Társaság stratégiájának alapját képezi az üzleti növekedés, mely nem csak a jelenlegi szolgáltatásokat foglalja magában, hanem új szolgáltatásokat, piaci szegmenseket és felvásárlási, akvizíciós lehetőségeket céloz annak érdekében, hogy a céget tartós növekedési pályán tartsa. A Társaság piaci tevékenységeinek eredménye és eredményessége sok tényezőtől függ, mely tényezőket és hatásait csak korlátozottan lehet megítélni és ez által felkészülni rá. A Gloster jövőbeni bevételei nagymértékben függenek a hazai KKV szektor növekedését befolyásoló általános gazdasági és konjunkturális környezettől. Ezen felül a hazai KKV szektor növekedését szintén jelentősen ösztönzi az elérhető támogatások nagysága. A magyar KKV szektor üzleti teljesítménye és üzleti várakozásai negatívan befolyásolhatják a Társaság stratégiájának sikeres megvalósítását. A makrogazdasági környezet változása is jelentős hatással lehet a Társaság növekedésére. Magyarországnak jellemzően exportorientált gazdasága van, amely főleg a nyugat-európai, ezen belül a német gazdaság gazdasági teljesítményétől függ. Az akvizíciós stratégia egy komplex tervezési, átvilágítási, tárgyalási, szerződéses, megvalósítási és integrációs folyamat eredményeképpen realizálódhat. A felvásárlandó cég stratégiához hozzáadott értéke attól függ, hogy a már átalakult új szervezetben mennyiben tudja az általa képviselt piaci és üzleti értékeket megőrizni és beintegrálni a folyamatosan változó szervezetbe. A siker nagyban függ a felvásárló és a felvásárlandó társaságok szakmai felkészültségétől, a képzett alkalmazottak vagy partneri kapcsolatok minőségétől és a piaci lehetőségek kihasználásától is. A vállalati integráció minden funkcionális egység számára jelentős változással jár és várhatóan a támogató egységek konszolidációja és a szakmai egységek önállóságának biztosítása fontos szempont egy egységes vezetési és cégirányítási gyakorlat mellett is. Végül amennyiben az akvizíciók során minden esetleges pénzügyi kockázatot sikerül azonosítani és kezelni, - mely révén elkerülhető bármely nem várt negatív pénzügyi következmény, esetleg kötelezettség -, akkor is javasolt a tőkebevonás során rendelkezésre bocsátott forrásokból céltartalékot képezni az akvizíciók során keletkező esetlegesen nem várt események finanszírozására.

2. GAZDASÁGI ÉS DEVIZA KOCKÁZATOK

A Társaság árbevételének nagyobb része termék és szolgáltatás értékesítésből származik, ezért bizonyos fokú kockázatot jelent, hogy ezen termékek importból kerülnek beszerzésre, így a beszerzési árban bizonyos fokú árfolyamkitettség jelenhet meg. A Társaság többségében hazai devizában szerez be a nemzetközi szállító partnereitől, ezért az árfolyamkockázatok jelentős részét a szállító kezeli. Az esetleges árváltozások elkerülésére a Társaság azt a módszertant alkalmazza, hogy a szállítótól kapott kötelező érvényű ajánlatot alapul véve ad ajánlatot a vevőinek, ahol az ajánlatok érvényességi ideje és feltétel-rendszere együtt mozog a Társaság által kapott szállítói ajánlat paramétereivel. A jelentősebb méretű ügyletek esetében a Társaság azonos devizanemben köti a szállítói és vevői szerződéseit is, ezzel kezelve a felmerülő árfolyamkockázatokat. A KingSol akvizícióval a Csoport jelentős EUR alapú árbevételre tesz szert, mely által a bevétel szerkezete deviza szempontból diverzifikáltabb lesz, csökkentve ezzel az esetleg korábban szükségessé vált átváltásokból eredő veszteségeket.

3. MEGFELELŐSÉGI KOCKÁZATOK

Az informatikai infrastruktúra telepítés és szolgáltatások tekintetében nincsenek speciális jogszabályi előírások. A Társaság a megrendelések teljesítése során a vonatkozó általános polgári jogi és kereskedelmi jogi előírásokhoz, valamint a nemzetközi informatikai szabványosítás területén alkalmazott ISO szabványok előírásaihoz igazodik. A belső folyamatok kialakítása során a cégvezetés az ISO 27001-es szabvány előírásai szerint járt el, erről nemzetközi vagy hazai cég által elvégzett tanúsítás megszerzése folyamatban van. A Társaság leányvállalata az Euroway Networking Kft. ISO 9001-es tanúsítással már rendelkezik, a cég integrációja során a Társaság is átvette a vonatkozó szabvány előírásait és azokat alkalmazza. A fentiek mellett az értékesített termékekre gyártói tanúsítvány és jótállás van, mely tartalmazza az indokolt hardvercserét, szoftver frissítést és műszaki segítségnyújtást is. A nyújtott szolgáltatásokra egy éves kivitelezési garancia van, de emellett a Társaság rendelkezik az Uniqa Biztosító Zrt-nél kötött felelősségbiztosítással is.

4. BEVÉTELI PORTFÓLIÓ KOCKÁZATA

A kereskedelmi tevékenységbe tartozik a képviselt termékek és vonatkozó licenzek értékesítése. Ezt a területet jól prognosztizálható, folyamatos kereslet jellemzi, rövidebb értékesítési ciklus során gyors bevételt jelent, így alacsony értékesítési kockázattal jár. Ezzel együtt a kapcsolódó profit tartalma aránylag alacsony, így amennyiben ez a terület túlsúlyba kerül a bevételi volumenben belül, akkor bár rövid távon bevételeket hoz, de a Társaság eredményességét hosszabb távon már ronthatja.

5. SZAKEMBEREK HIÁNYÁNAK KOCKÁZATA

A tőzsdére lépés előtti évek tapasztalata azt mutatja, hogy a piaci igényeket figyelembe véve a Társaságnak több projekt kivitelezésére is lett volna lehetősége, mint amit teljesített, azonban nem rendelkezett megfelelő számú és tapasztalattal rendelkező szakemberrel. Ezt a kockázatot a már lezárt és a jövőben várható akvizíciók révén kezeli a Vállalat, mely értelemszerűen nagyobb kivitelezési rugalmasságot ad, ugyanakkor növeli a fix költségek értékét is. A Társaság kinyilatkoztatott prioritásai között szerepel a szakértők megtartása és a Társaság minden alkalmazottjának további folyamatos képzése.

6. MUNKAERŐPIAC KOCKÁZATA

A Központi Statisztikai Hivatal által publikált adatok is megerősítik, hogy Magyarországon 2014-15-ös évektől kiindulva jelentős, százaléokban mérve akár évi két számjegyű nominális és reálbér növekedés történt, amely bérnövekedés hatással volt a vállalatok (mint munkáltatók) közötti versenyre és fokozta a munkavállalói mobilitást. A növekedés üteme 2020-ban csak átmenetileg lassult, a koronavírus okozta átmeneti fluktuációs és bérnövekedési lassulás után az IKT szektorban is a korábbi szintekre kerültek vissza ezek a mutatók. Az informatikai szakemberek megtartására és elérhetőségéhez kapcsolódó bérszínvonal emelkedésre a következő években is fel kell készülni.

7. ÚJ AKVIZÍCIÓK KOCKÁZATA

Az akvizíciós stratégia a növekedési célok elérése mellett ugyanakkor jelentős kockázatokkal is járhat, melyek közül legfontosabbak az alábbiak lehetnek:

- az akvizíció előkészítése és végrehajtása elvonja a figyelmet és erőforrást az alaptevékenységtől,
- az akvizíció vételára túl nagy pénzügyi megterhelést jelent,
- a megvásárolt társaság nem teljesíti az elvárt eredményeket,
- a megvásárolt társaságban rejtett kötelezettségekre derül fény,
- az integrációs folyamat nem, vagy csak lassan teljesül,
- a megvásárolt társaságot elhagyják a kulcsemberek.

8. A KOCKÁZATOK KEZELÉSE

A Társaság a fenti kockázatok kezelését a következő módon oldja meg:

- A Vállalat operatív működéséért, bevételi, pénzügyi és folyamatok stabilitásáért, az emberi erőforrások megtartásáért és folyamatos rendelkezésre állásáért önálló menedzsment felel.
- Az egyes akvizíciók finanszírozása egyedi projektfinanszírozási módszerrel történik az üzleti terv beruházási és OPEX költségeit nem befolyásolva.
- Az Xtend megjelenéssel összekapcsolódó tőkebevonás ennek a finanszírozási igénynek a forrását volt hivatott megteremteni.
- A céltársaságok egyedi megtérülési- és kockázatértékelésen kerülnek elemzésre, melynek része a vételár mértékének a Társaság gazdálkodására gyakorolt hatáselemzése is.
- A céltársaságok alapos jogi- pénzügyi- és működési átvilágításon (due diligence) mennek keresztül.
- A Társaság egy időben legfeljebb 2-3 akvizícióval, illetve integrációval foglalkozik.
- Az akvizíciós szerződések megfelelő garanciákat tartalmaznak egyrészt a megvásárolt társaság jövőbeni teljesítményére (earn-out rendszer), másrészt a kulcsemberek megtartására, továbbá szavatossági előírásokat a fel nem tárt kötelezettségekre történő eladói helyállásra.
- A Társaság növekedése egyaránt történik organikus, belső növekedéssel és külső akvizíciók segítségével. Az egyes felvásárlások során dedikált szempont, hogy illeszkedjenek a Társaság szolgáltatási portfóliójába (például korábban nem lefedett technológia tudás és know-how bevonása), illetve pozitív eredményesség mellett működő cégek kerüljenek be a Gloster cégcsoportba.
- A Vállalat kiemelt figyelmet fordít dolgozói képzésére, lojalitásának erősítésére (például Munkavállalói Résztulajdonosi Program Szervezet létrehozása, átfogó bérstratégia kidolgozása).

2021 I. FÉLÉVÉBEN KÖZZÉTETT HIRDETMÉNYEK

Feltöltés dátuma	Dokumentum elnevezése
2021.01.29.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok
2021.02.22.	Tájékoztató hitelminősítési eljárás eredményéről
2021.02.26.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok
2021.03.22.	Közgyűlési meghívó
2021.03.31.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok
2021.04.07.	Gloster Infokommunikációs Nyrt. tájékoztatója Stratégiai Terveiről
2021.04.21.	Közgyűlési előterjesztések
2021.04.29.	Közgyűlési határozatok
2021.04.30.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok
2021.04.30.	Gloster Infokommunikációs Nyrt. – Éves jelentés (2020)
2021.04.30.	Gloster Infokommunikációs Nyrt. – Felelős Társaságirányítási Jelentés
2021.05.03.	Tájékoztató-Microsoft Gold partnercéget vett a Gloster
2021.05.06.	Rendkívüli tájékoztató - TMSI Szoftveriroda Kft. Tranzakció zárásáról
2021.05.11.	Gloster Nyrt. tájékoztatója befektetőit, hogy az Erste Befektetési Zrt. befektetési elemzést készített a Gloster Infokommunikációs Nyrt-ről.
2021.05.26.	Rendkívüli tájékoztató befektetői kapcsolattartó személyében történő változásról
2021.05.31.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok
2021.06.02.	Rendkívüli tájékoztató tőkeemelésről
2021.06.15.	Gloster rendkívüli tájékoztató - igazgatóság döntése tőkeemelés során jegyzés zárásáról
2021.06.28.	Rendkívüli tájékoztató tőkeemelés cégbírósági bejegyzéséről
2021.06.30.	Tájékoztató alaptőke nagysága, szavazati jogok

A TÁRSASÁG NYILATKOZATA

A 24/2008. (VIII. 15.) PM RENDELET 2. MELLÉKLET 3.4. PONTJÁBAN FOGLALTAK SZERINT -

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép., cégjegyzékszám: 13-10-042012, cégjegyzékét a Budapest Környéki Törvényszék Cégbírósága vezeti, a továbbiakban: „Társaság”) kijelenti, hogy a 2021. első félévről az alkalmazható számviteli előírások alapján a Társaság legjobb tudása szerint elkészített összevont (konszolidált) féléves beszámoló

- valós és megbízható képet ad a Társaság eszközeiről, kötelezettségeiről, pénzügyi helyzetéről, valamint nyereségéről és veszteségéről,
- továbbá az összevont (konszolidált) vezetőségi jelentés megbízható képet ad a Társaság és a konszolidációba bevont vállalkozások helyzetéről, fejlődéséről és teljesítményéről, ismertetve pénzügyi év hátralevő hat hónapját érintő főbb kockázatokat és bizonytalansági tényezőket.

Nagytarcsa, 2021. szeptember 20.



Szekeres Viktor

az Igazgatóság elnöke
Gloster Infokommunikációs Nyrt.